

Votre Succès Commence ici

# Prendre la parole en public

Savoir Convaincre, gérer son trac, rassurer

## **>** Objectifs

- Approfondir et intégrer les techniques de communication et d'accueil de groupes ou en face à face
- Développer ses capacités personnelles en entretien individuel ou en groupe
- Obtenir des résultats plus rapidement, savoir se vendre
- ✓ Développer la confiance en soi
- Maîtriser des outils de communication efficaces au quotidien

#### > Public concerné

Tous publics

#### >Durée

3 journées (21 h)

#### >Dates de formation

Dates et disponibilités sur simple demande. Sessions Inter ou Intra.

## >Nombre de participants

Nombre minimum et maximum de participants 1 à 10. (Cette information est donnée à titre indicatif et sera variable en fonction de votre projet, de son contexte, et des ressources mobilisées dans le cadre de la session sélectionnée.)

## > Prérequis

Avoir une première expérience en prise de parole en public est préférable

#### > Sanction

Attestation de formation

#### > Tarifs de la formation

**Intra**: A partir de 1 400.00 €/Jour (nous consulter pour plus de précisions)

**Inter:** 210,00 €/jour

#### > Délais d'accés

1 mois

## > Accessibilité personnes handicapées

Nous invitons les personnes en situation de handicap à se signaler pour identifier et mettre en place des solutions d'aménagement.





## Contenu de la formation

#### La communication et ses impératifs

- Les bases de la communication
- L'Écoute Active
- L'art du questionnement et de la reformulation
- Techniques individuelles pour atteindre ses objectifs

#### Les attitudes et comportements en face à face

- Une présentation réconfortante
- Une Communication non-verbale efficace
- Savoir se contrôler et comprendre ses émotions
- La Maîtrise de la parole et du sourire

#### L'accompagnement

- Les techniques pour formuler des questions efficaces et leur progression
- Feed back et évaluation

## > Evaluation de l'action en trois temps

Evaluation « Qualité » de l'action (Satisfaction du/des participants)

- 2. Evaluation de la prestation de formation « à chaud » (Bilan )
- 3. Evaluation des acquis au regard des objectifs attendus « à froid » (fiche « suivi »)

## Modalités pédagogiques

- · Apports didactiques, acquisition d'une méthodologie
- Mises en situation pour s'analyser afin de progresser
- · Analyse des difficultés individuelles et recherche de solutions
- Entraînements, exercices personnalisés
- Travaux en sous-groupe

## > Moyens pédagogiques

Salle spacieuse et lumineuse mise à disposition par l'entreprise (configuration intra).

# > Capacités professionnelles visées

Compétences techniques et relationnelles

### > Intervenant et responsable de l'action

Xavier Vanderhaegen, formateur, coach spécialisé dans le développement des capacités comportementales et relationnelles, expert en prise de parole en public et communication.



**Téléphone:** 06 22 48 26 52



**Email:** xavier.v@mes-formations-professionnelles.fr

